

# 第21期 第2四半期決算説明会



株式会社クリーク・アンド・リバー社

2010年10月6日（水）



## 1. 第21期 第2四半期決算概要

## 2. 第21期 通期予測

## 3. 事例紹介【トピックス】

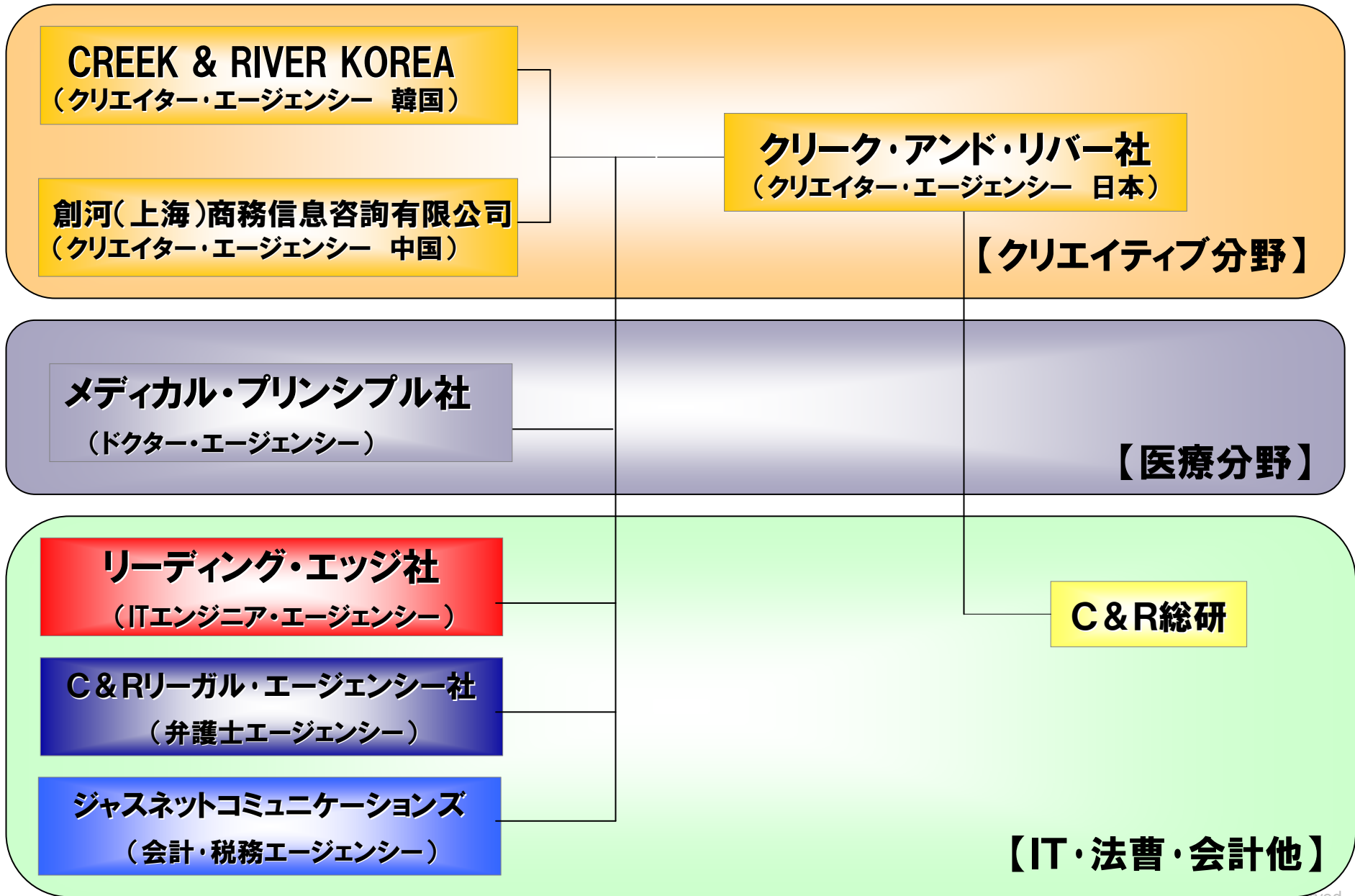


# 1. 第21期 第2四半期決算概要

## [2010年3月1日～8月31日]

この決算は、当社が2010年3月1日から8月31日まで  
の期間にわたって実施した事業の結果を示しています。  
この期間には、当社が新たな事業分野に進出するなど  
の大きな変化がありました。

# C & Rグループ【事業セグメント別 相関図】



# 第21期2Q業績【連結】計画比較



[単位:百万円]	第21期2Q 累計(計画)	第21期2Q 累計(実績)	差異	増減率
売上高	6,500	6,758	+258	103%
売上総利益	2,250	2,277	+27	101%
販売管理費	2,150	2,159	+9	100%
営業利益	100	118	+18	118%
経常利益	100	126	+26	126%
四半期純利益	20	16	△4	80%

# 第21期2Q業績【連結】前期比較

CREEK & RIVER Co.,Ltd.



[単位:百万円]	第20期2Q 累計(実績)	第21期2Q 累計(実績)	増減	増減率
売上高	6,446	6,758	+312	104%
売上総利益	2,137	2,277	+140	106%
販売管理費	1,921	2,159	+238	112%
営業利益	215	118	△97	54%
経常利益	220	126	△94	57%
四半期純利益	71	16	△55	22%

# 第21期2Q業績(セグメント別)【連結・売上高】

CREEK & RIVER Co.,Ltd.



[単位:百万円]	第20期2Q 累計(実績)	第21期2Q 累計(実績)	増減	増減率
クリエイティブ分野 (日本)	4,324	4,396	+72	101%
クリエイティブ分野 (韓国)	759	906	+147	119%
医療分野	1,075	1,025	△50	95%
IT・法曹・会計他	357	583	+226	163%
消去	△70	△153	△83	-
計	6,446	6,758	+312	104%

# 第21期2Q業績(セグメント別)【連結・営業利益】

CREEK & RIVER Co.,Ltd.



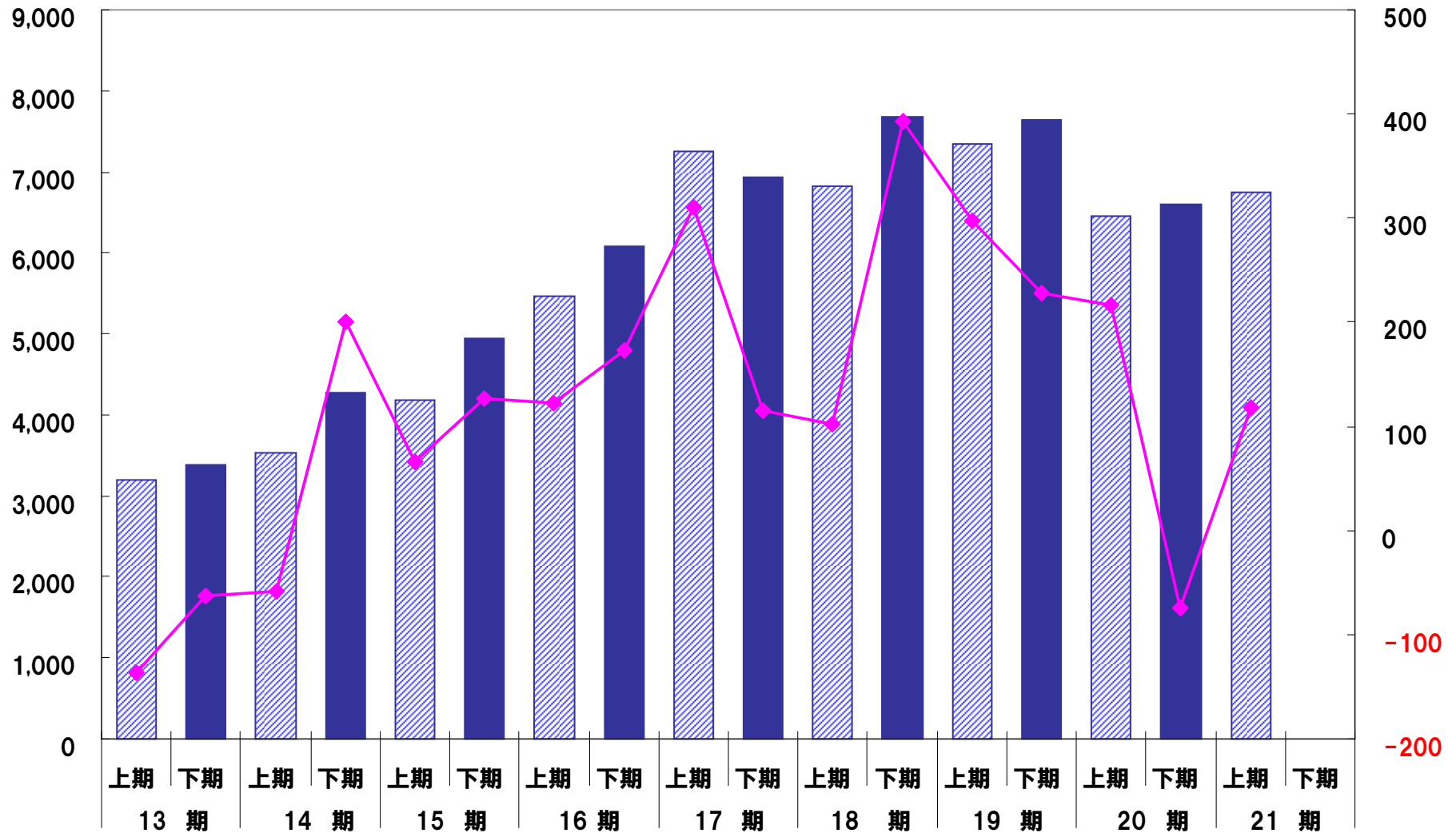
[単位:百万円]	第20期2Q 累計(実績)	第21期2Q 累計(実績)	増減	増減率
クリエイティブ分野 (日本)	△29	25	+54	-
クリエイティブ分野 (韓国)	5	9	+4	183%
医療分野	300	142	△158	47%
IT・法曹・会計他	△27	△1	+26	-
消去	△6	△16	△10	-
計	215	118	△97	54%

# 【連結】 半期業績推移



売上高 (単位:百万円)

(単位:百万円) 営業利益



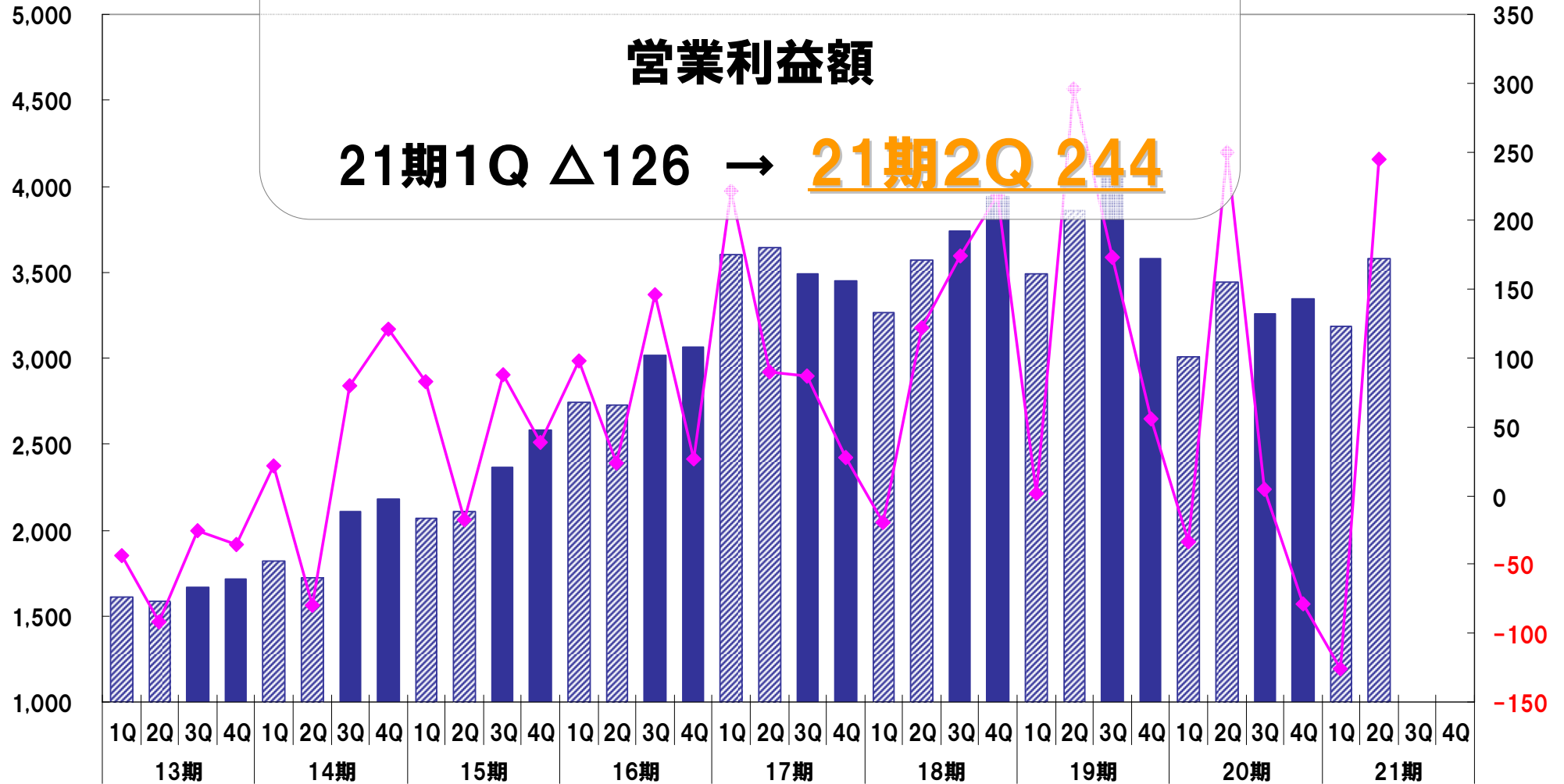
# 【連結】 四半期業績推移



売上高 (百万円)

営業利益 (百万円)

第2Qとしては3番目に高い  
営業利益額  
21期1Q  $\Delta 126$  → **21期2Q 244**



# 第21期2Q業績【連結】1Q→2Q比較

CREEK & RIVER Co.,Ltd.



[単位:百万円]	第21期1Q (実績)	第21期2Q (実績)	増減	増減率
売上高	3,182	3,576	+394	112%
売上総利益	956	1,320	+364	138%
販売管理費	1,083	1,075	△8	99%
営業利益	△126	244	+370	-
経常利益	△122	248	+370	-
四半期純利益	△75	91	+166	-



**1Qに引き続き、グループ全体で概ね計画通りに推移**

**クリエイティブ、IT・法曹・会計分野業績は、増収増益**

**医療分野は、将来への積極的な投資により前年比減益**

- 既存事業／看護師事業ともに人員を大幅増
- 東京、大阪オフィス 移転・増床



## 2. 第21期 通期予測

2010年10月1日～2010年12月31日  
2010年10月1日～2010年12月31日  
2010年10月1日～2010年12月31日

# 第21期売上高予想(セグメント別)【連結】



[単位:百万円]	第21期1Q (実績)	第21期2Q 累計(実績)	第21期 売上高(計画)
計	3,182	6,758	14,000
クリエイティブ分野(日本)	2,203	4,396	9,200
クリエイティブ分野(韓国)	437	906	1,800
医療分野	328	1,025	2,050
IT・法曹・会計他	262	583	1,150
消去	△48	△153	△200

# 第21期営業利益予想(セグメント別)【連結】



[単位:百万円]

	第21期1Q (実績)	第21期2Q 累計(実績)	第21期 営業利益(計画)
計	△126	118	300
クリエイティブ分野(日本)	△4	25	200
クリエイティブ分野(韓国)	3	9	30
医療分野	△90	142	150
IT・法曹・会計他	△13	△1	20
消去	0	△16	△100

# 第21期予想(セグメント別)【連結】



[単位:百万円]

	第21期 売上高(計画)	第21期 営業利益(計画)
計	14,000	300
クリエイティブ分野(日本)	9,200	200
クリエイティブ分野(韓国)	1,800	30
医療分野	2,050	150
IT・法曹・会計他	1,150	20
消去	△200	△100



### 3. 事例紹介【トピックス】

このトピックスは、事例紹介の概要を説明する内容です。



# 【クリエイティブ分野(日本)】



## EC・SP関連の業容拡大

EC・SPの売上実績が昨年の約10倍に



ECサイト構築・運営 例



SPサイト制作 例





## SNSアプリ ライツ許諾～制作～運営 案件が増加 前年約3倍のオーダー

DeNA mixi GREE



「mixiアプリモバイル」において、  
サッカーゲーム「マイミクイレブン」をリリース  
エンタースフィアと共同制作し、  
アイテム課金部分の収益は、両社で分配

会員数11万5,000人

「GREE」にて、  
人気アニメ番組のアプリをリリース  
アイテム課金部分の収益は、両社で分配

会員数48万人



「mixiアプリモバイル」において、  
英単語クイズ「アルクの究極の英単語Ⅰ・Ⅱ」をリリース

自社内のプロジェクトで開発。  
アイテム課金部分の収益は、両社で分配

会員数3万6,000人

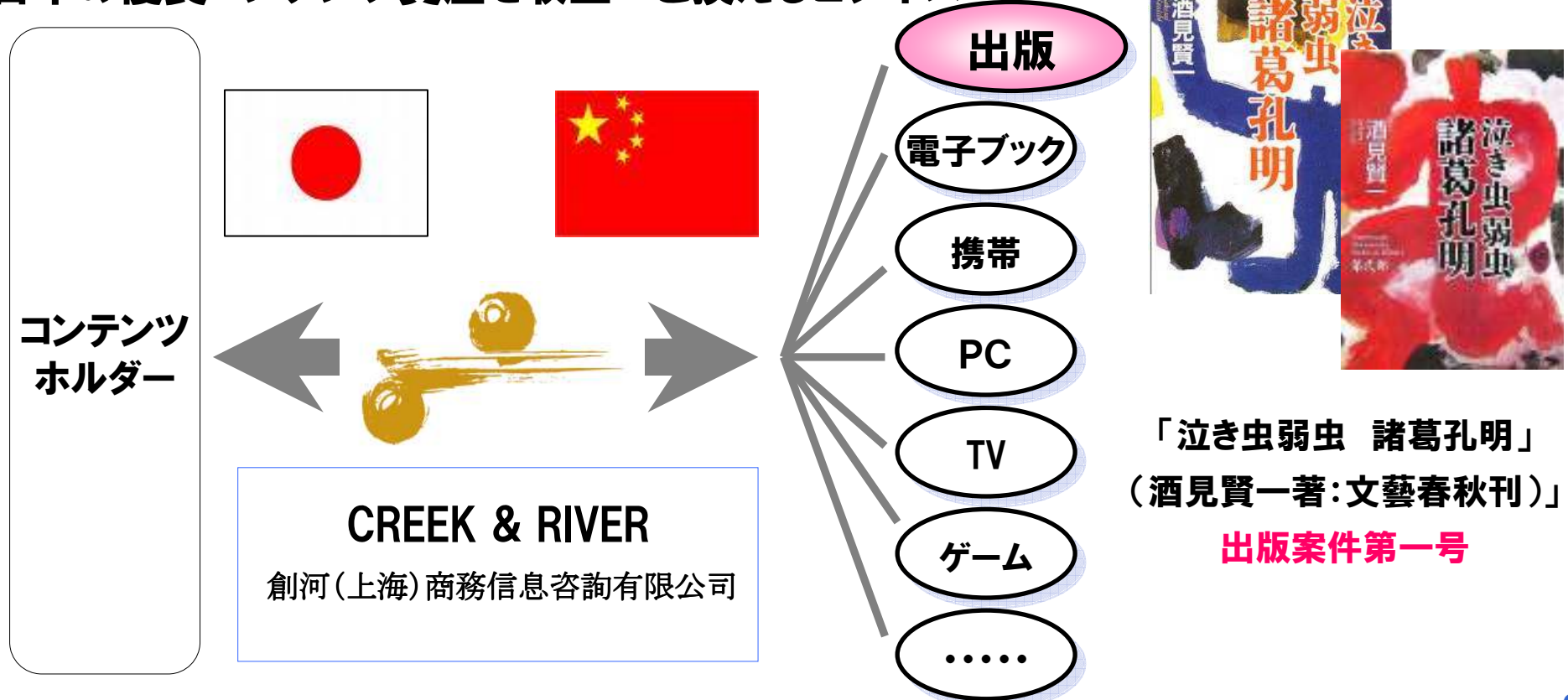
# 事例紹介【クリエイティブ分野(日本)】



2010年7月

## 出版エージェンシーサービス 800案件受注

『電子化』『中国市場』をキーワードに、  
日本の優良コンテンツ資産を収益へと換えるビジネスへ





2010年7月

## 日本のコンテンツ 中国No.1漢王の電子ブックリーダーへ

中国シェアNO.1電子書籍リーダーメーカー『漢王科技股份有限公司』(漢王)と、  
**日本のコンテンツ提供の独占窓口契約**を締結。  
普及台数は約100万台。65%以上の市場シェア。プレジデント社のビジネス書40タイトル、ゴマブックスのライトノベル100タイトルが第1弾として決定。



(上)漢王本社 (下)漢王電子書籍リーダー



北京ブックフェアでの業務提携記者会見の様子



プレジデント社のビジネス書40タイトル



**【クリエイティブ分野(韓国)】**

**【医療分野】**

**【IT・法曹・会計分野】**

# 事例紹介【クリエイティブ分野(韓国)】



2010年5月

[CREEK & RIVER KOREA]

## コンテンツ企画開発ファンド運営管理 6作品に投資





## [メディカル・プリンシプル社] 売上高は前年比5倍に 医療業界の情報提供サイト

医療業界の転職求人サイト『MediGate』  
ドクターエージェント事業と連動

2008年12月開設  
医師求人件数 約1,000件  
参画医療機関 約300施設  
ページビュー数 25万~30万  
アクセス数 6万~7万  
(1ヶ月平均)





## [メディカル・プリンシプル社] 看護師事業 オーダー1,000件以上獲得

全国120万人の看護師に  
エージェントサービスを提供

8月末時点でオーダー1,000件以上獲得

医療機関7,800施設の全国ネットワーク

7月に採用モバイルサイト「ナースパートナーズ」開設





2010年9月

【リーディング・エッジ社】

## ビジュアライゼーション事業を開始 ～大学や研究所等から3DCG開発受注 4Qに収益見込～

ビジュアライゼーション事業(3DCGを活用した可視化環境構築ソリューション)を組成。  
高い技術力が評価され大学や研究所から順調に受注。





[C&Rリーガル・エージェンシー社]

## 登録数が全弁護士の1割に 通期黒字化目処

弁護士数2,525名／28,897名全国弁護士数

(日弁連2010資料)



8月2日開催 企業の海外法務担当者向け「独占禁止法」セミナーの様子

[ジャスネットコミュニケーションズ]

## 「Accountant's magazine」創刊

会計プロフェッションのヒューマンドキュメント誌  
「アカウンタンツマガジン」8月1日創刊

発行間隔: 隔月1日発行

発行部数: 10,000部

サイズ: A4変形サイズ

読者: 全国会計事務所 他





**21期は、マーケットの大きな変化が起こる時です。  
当社は既存のクリエイター・エージェンシー事業や  
制作プロデュース事業に加え、  
今期新たな布石を打っております。**

**当社グループも業容拡大や新規事業の展開を加速させています。  
既存事業を成長させながら、新規事業を立ち上げていく。**

**当社グループの21期は新しい飛躍のための1年となります。**

# 第21期2Q実績及び通期予想【連結】



[単位:百万円]	第21期1Q (実績)	第21期2Q 累計(実績)	第21期通期 (計画)
売上高	3,182	6,758	14,000
売上総利益	956	2,277	4,750
販売管理費	1,083	2,153	4,450
営業利益	△126	123	300
経常利益	△122	129	300
四半期純利益	△75	15	100

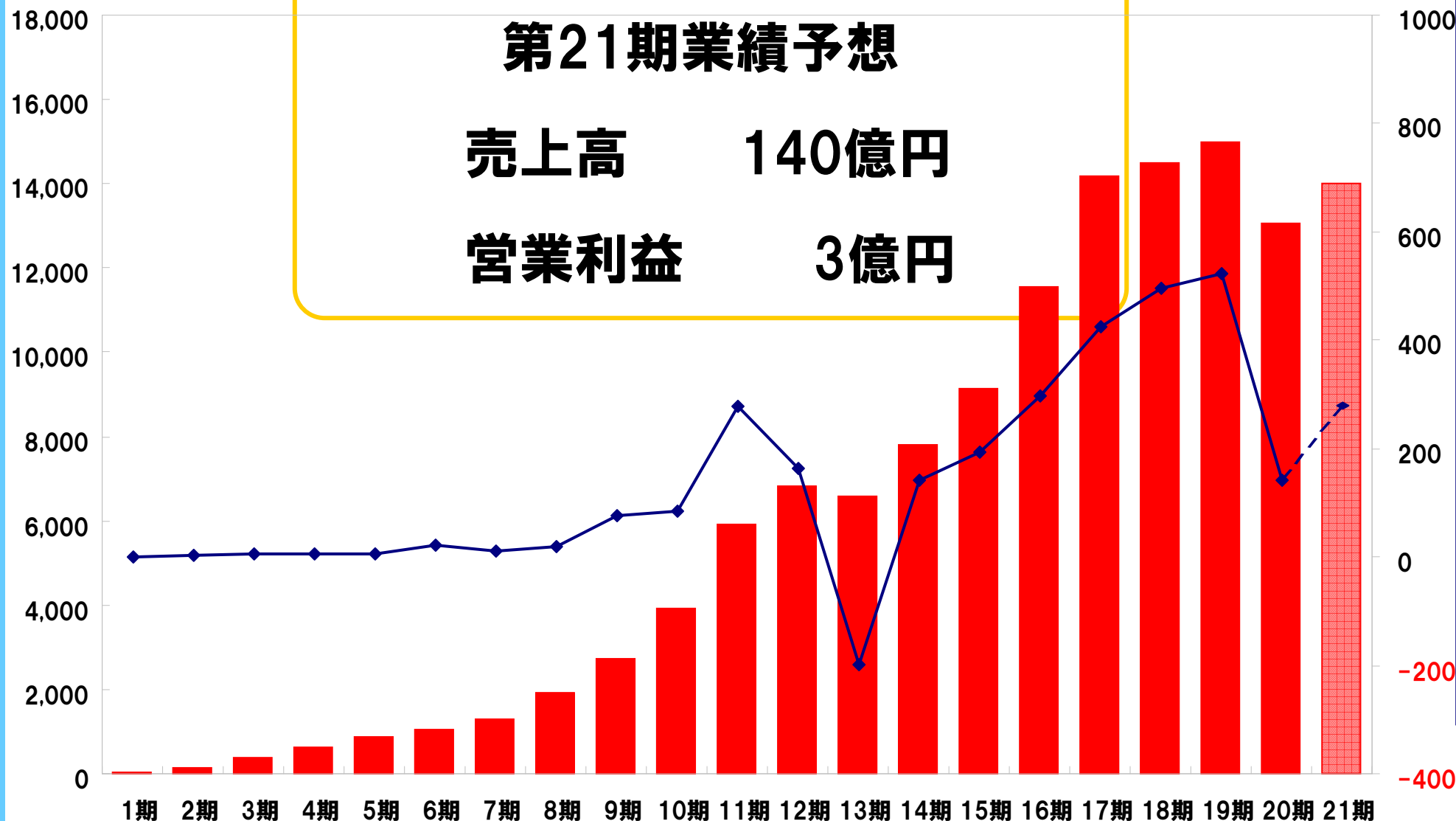
# 【第21期業績予想】



## 第21期業績予想

売上高 140億円

営業利益 3億円



## 将来の記述に関するご注意



この資料には、当社または当社グループ(以下、C&Rグループといいます。)に関する業績見通し、計画、方針、経営戦略、目標、予定、認識、評価等といった、将来に関する記述が記載されています。

これらの将来に関する記述は、C&Rグループが、現在入手している情報に基づく予測、期待、想定、計画、認識、評価等を基礎として作成しているものであり、既知または未知のリスク、不確実性、その他の要因を含んでいるものです。従って、これらのリスク、不確実性、その他の要因による影響を受けることがあるため、C&Rグループの将来の実績、経營業績、財務内容が、将来に関する記述に明示的または黙示的に示された内容と大幅に異なる可能性があります。

C&Rグループの主たる事業活動領域であるコンテンツ・医療・IT・法曹・会計業界は、常に急激な変化に晒されています。C&Rグループに重大な影響を与え得る上記のリスク、不確実性、その他の要因の例として、技術の進化、需要、価格、金利、経済環境、競合条件の変化、法令の変更等があります。なお、かかるリスクや要因はこれらの事項に限られるものではありません。

当社は、この配布資料に記載されている将来予想に関する記述について、これらの内容を更新し公表する責任を負いません。



## コーポレートサイトのご案内

プレスリリースやインフォメーション、  
Webサイトの更新情報を掲載しております。  
是非ご覧下さい。

## お問い合わせ先

株式会社クリーク・アンド・リバー社  
経営企画部 IR担当 檀渕(カシブチ)  
TEL:03-4550-0008  
e-mail: ir@hq.cri.co.jp

The screenshot shows the corporate website for CREEK & RIVER Co., Ltd. The header includes the company name and logo. The navigation menu on the left lists various sections. The main content area is titled 'Creator Agency' and features a search bar and a list of news releases and press releases. The news releases section includes dates and brief descriptions of events, such as the company's listing on the Tokyo Stock Exchange and the launch of a new magazine.