

クラウドスペシャリストの育成を強化し、導入、運用体制を充実

セールスフォース・ドットコムコンサルティングパートナー認定により クラウドサービス事業の展開を加速

プロフェッショナル・エージェンシー事業を展開する株式会社クリーク・アンド・リバー社(本社:東京都港区、代表取締役社長:井川幸広、以下C&R社)は、世界15万社以上に導入されている顧客管理(CRM)プラットフォームサービス「Salesforce」を提供する株式会社セールスフォース・ドットコムのコンサルティングパートナーに認定されました。

「Salesforce」は、クラウド型の顧客管理(CRM)プラットフォームです。営業、コンタクトセンター、マーケティング、コマースなど、さまざまなソリューションを提供し、360度視点で企業と顧客をつなぎます。

C&R社は1990年の創業以来、「プロフェッショナルの生涯価値の向上」「クライアントの価値創造への貢献」をミッションに掲げ、プロフェッショナル・エージェンシー事業を展開してまいりました。C&Rグループ(C&R社およびC&R社のグループ会社16社)は現在、クリエイターやITエンジニア、データサイエンティストなど、25万名を超えるプロフェッショナルの方々と2万5千社を超えるクライアントをネットワークするまでに成長しております。

C&R社はこのたびの認定を受け、これまで築き上げてきたネットワークとノウハウを生かし、「Salesforce」の資格保有者を育成・輩出するとともに、「Salesforce」を導入・運用する企業への人材支援および体制構築をサポートしてまいります。また、世界的に広がるクラウド型サービス「Salesforce」のスキルとナレッジを広めることで、東京をはじめ、大阪、名古屋、札幌、福岡など、C&Rグループの国内17拠点でネットワークする優秀なプロフェッショナルの方々が、場所に捉われないことなく世界的に活躍することができる環境を提供してまいります。

セールスフォース・ドットコムのコンサルティングパートナーの概要

■Salesforceとは…

企業と顧客をつなぐ顧客管理ソリューション。マーケティング、営業、コマース、サービスなどすべての部署で、顧客一人ひとりの情報を一元的に共有できる統合CRMプラットフォームです。

■コンサルティングパートナーとは…

ビジネス戦略やソリューション強化のお手伝いができるパートナーとして、Salesforceの各種機能やSalesforce Platform(プラットフォーム)についての専門知識と経験を持つコンサルティングパートナーが、速やかな導入サービスを提供します。

■コンサルティングパートナーとしてのC&R社のサービス

プロフェッショナルの皆さま

- ・Salesforce認定資格取得のサポート
- ・Salesforce認定資格取得者の就業サポート

クライアントの皆さま

- ・Salesforce運用者の人材支援
- ・Salesforce導入・運用時の体制構築

【本サービスに関するお問い合わせ】

株式会社クリーク・アンド・リバー社
デジタル・コミュニケーション・グループ Salesforce 担当
TEL:03-4550-0004
E-Mail: sf-dcg@hq.cri.co.jp



クリエイター／エンジニアの皆様へ



- 認定資格取得支援
- 就業サポート

クライアントの皆さまへ



- 人材支援
- 導入・運用時の体制構築

■株式会社クリーク・アンド・リバー社 会社概要

本 社 : 東京都港区新橋四丁目1番1号 新虎通りCORE

設 立 : 1990年3月

代 表 者 : 代表取締役社長 井川幸広

拠 点 : 東京(本社)・大阪・札幌・仙台・大宮・横浜・船橋・高崎・金沢・名古屋・京都・神戸・高松・広島・福岡・熊本・那覇
／ソウル・上海・北京・ロサンゼルス

事業内容: クリエイティブ・建築・ファッション・食・研究・舞台芸術・リサーチのプロフェッショナルに特化したエージェント、
プロデュース、アウトソーシング、著作権及びコンテンツの管理・流通。グループには、医療・IT・法曹・会計分野
がある。また、VRやビッグデータ分析、プロフェッショナル専門採用サイトや世界中の弁護士を結ぶSNSサービス
を展開。

U R L : <https://www.cri.co.jp> | <https://www.creativevillage.ne.jp/> (CREATIVE VILLAGE)
https://www.cri.co.jp/about_us/sns-media.html (公式SNS一覧)