

会計分野の子会社 ジャスネットコミュニケーションズ

(株)MJS M&Aパートナーズとパートナー契約を締結 ～ 会計事務所のための事業承継サービスを強化 ～

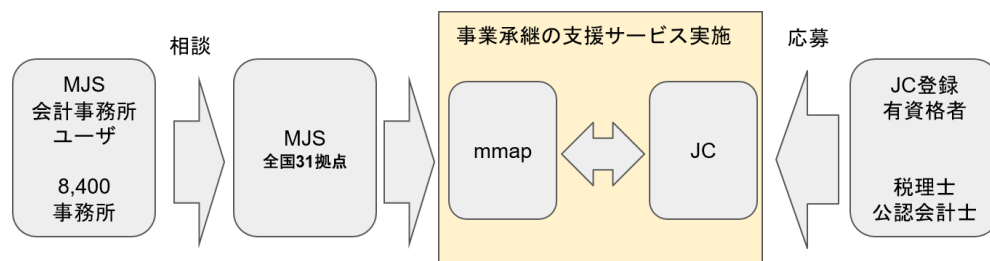
プロフェッショナル・エージェンシー事業を展開する株式会社クリーク・アンド・リバー社(本社:東京都港区、代表取締役社長:井川幸広)の会計分野の子会社 ジャスネットコミュニケーションズ株式会社(本社:東京都港区、代表取締役社長:黒崎淳、以下JC)は、財務・会計システムおよび経営情報サービスを開発・販売する株式会社ミロク情報サービス(本社:東京都新宿区、代表取締役社長:是枝 周樹、以下MJS)の子会社 株式会社MJS M&Aパートナーズ(本社:東京都新宿区、代表取締役社長:中俣 和久、以下mmap)とパートナー契約を締結し、6月1日(水)より、「会計事務所のための事業承継サービス」を強化、拡大いたします。

わが国では少子高齢化や人口減少が進み、あらゆる業界・業種で人手不足が深刻化しております。なかでも所長の高齢化が進む多くの会計事務所では、後継者の採用・育成は喫緊の課題といえます。そのような中、MJSの会計・税務システムを利用する約8,400の会計事務所に対して事業承継に関するコンサルティングサービスを展開するmmapには、事務所の後継者になりうる人材を求める相談が数多く寄せられています。

こうしたニーズの高まりをうけ、JCおよびmmapはこのたび、JCの登録者61,000名のうち、公認会計士や税理士などの有資格者の中から、事務所経営を希望する方を後継者候補として、mmapがネットワークする会計事務所にご紹介するサービスを開始することとなりました。本サービスでは、JCとmmapのノウハウをもとに必要な経験やスキルの指標を定め、一定の基準に達している方を、後継者候補としてご紹介します。また、ご紹介後も、勤務を開始してから最長1年間は承継に関する様々な課題について伴走支援を提供いたします。

mmapの「事業承継サービス」とJCの「人材紹介サービス」の2つのサービスを組み合わせた本サービスにより、会計事務所が抱える所長の高齢化と後継者不在という2つの課題に対してワンストップで解決が可能となりました。両社は今後、この業務提携を通じて、会計事務所に対する後継者問題を解決し、会計業界のさらなる発展に貢献してまいります。

「会計事務所のための事業承継サービス」概要



■内容

会計事務所の事業承継を専門に扱う経験豊富なアドバイザーが、事務所の承継問題にかかわるリスクを検討し、課題を顕在化、後継者候補者を紹介するサービスです。ご紹介後も最長1年間の伴走支援が可能です。

■メリット

1. 会計事務所の事業承継を専門に扱う経験豊富なアドバイザーがリスクを無料で可視化
事業承継問題は、多方面の検討が必要になります。経験豊富なアドバイザーが行うリスク分析によって、解決すべき課題を顕在化できます。
2. 会計事務所後継者紹介サービスに加えて、2つの事業承継サービスを提供
会計事務所の承継を専門に扱う経験豊富なアドバイザーが人材をご紹介する「後継者紹介サービス」に加えて、事務所を事業譲渡したいケースには事業譲渡を仲介する「事業譲渡仲介サービス」、事業縮小、廃業を検討すべき場合は「顧問先分割承継サービス」など、課題にあわせて提供いたします。

▼「会計事務所のための事業承継サービス」詳細

<https://www.iusnet.co.jp/services/succession/>

【この件に関するお問い合わせ】

ジャスネットコミュニケーションズ株式会社
事業開発室
E-MAIL: jigyoku-kaihatsu@iusnet.co.jp

【報道機関からのお問い合わせ】

株式会社クリーク・アンド・リバー社 経営企画部 creek@hq.cri.co.jp
TEL:03-4550-0008 FAX:03-4550-0018 URL:<https://www.cri.co.jp>

C&R社およびC&Rグループは、今後も会計分野をはじめ、クリエイターやIT技術者、弁護士、建築士、医師などのプロフェッショナルが活躍する場を提供し、ミッションである「プロフェッショナルの生涯価値の向上」「クライアントの価値創造への貢献」の実現に向けて、積極的に事業を展開してまいります。

■ 株式会社ミロク情報サービス(MJS)について

全国の会計事務所と中堅・中小企業に対し、経営システムおよび経営ノウハウならびに経営情報サービスを提供しています。現在、約8,400の会計事務所ユーザーを有し、財務会計・税務を中心とした各種システムおよび経営・会計・税務等に関する多彩な情報サービスを提供しています。また、中堅・中小企業に対して、財務を中心としたERPシステムおよび各種ソリューションサービスを提供し、企業の経営改革、業務改善を支援しており、現在、約10万社の中堅・中小企業ユーザーを有しています。

<https://www.mjs.co.jp/>

■ 株式会社MJS M&A パートナーズ(mmmap)について

2014年9月、MJSの全国の会計事務所とのネットワークを活用し、中小企業における事業承継、事業再生の支援を目的に、MJSの100%子会社として設立されました。

MJSの会計・税務システムを利用する約8,400の会計事務所と協力し、事業承継の豊富なコンサルティング経験を持つスタッフが個々の中小企業が抱える経営課題を踏まえたうえで、中小企業の経営者の立場に立ったM&Aの最適なソリューションを提供します。

<https://www.mmmap.co.jp/>

■ ジャスネットコミュニケーションズ株式会社 会社概要

本社：東京都港区新橋四丁目1番1号 新虎通りCORE

設立：1996年8月

代表者：代表取締役社長 黒崎 淳

事業内容：会計、税務、経理・財務に特化したエージェンシー（紹介、派遣、教育事業）

URL：<http://www.iusnet.co.jp/>



1996年に公認会計士が設立。会計、税務、経理・財務に特化したプロフェッショナル・エージェンシー。公認会計士、税理士、経理パーソンを中心とした、登録者一人ひとりのスキルやキャリアに応じてエージェントサービス（人材紹介・派遣サービス）、実務教育サービス等を提供（登録者数 累計6,100名）。エージェント登録者数は業界トップクラスの42,000人を超え、監査法人、税理士法人をはじめとした3,700社の企業・事務所との取引実績があります。教育サービス「経理実務の学校」(<http://edu.iusnet.co.jp/>)では、「経理・財務サービススキルスタンダード」に準拠した講座やセミナーを提供。ビジネスパーソンを中心に支持され、受講者は業界、国を超えて広がり続けています。会計事務所には「在宅スタッフ」導入を支援し、会計事務所で顧問先の監査担当（決算、申告業務）などの経験がある在宅スタッフを当社で研修後に紹介しています。クラウド会計システムや業務管理システムなどの提供を通じ、約2週間で在宅スタッフが活躍できる環境を整えることが可能です。

■ 株式会社クリーク・アンド・リバー社 会社概要

本社：東京都港区新橋四丁目1番1号 新虎通りCORE

設立：1990年3月

代表者：代表取締役社長 井川幸広

拠点：東京（本社）・大阪・札幌・仙台・福島・大宮・横浜・船橋・高崎・金沢・名古屋・京都・神戸・高松・広島・福岡・熊本・那覇／ソウル・上海・北京・ロサンゼルス

事業内容：映像、ゲーム、Web、広告・出版、作家、医療、IT、会計、法曹、建築、ファッション、食、コンピュータサイエンス、ライフサイエンス、舞台芸術、CXO、アスリート、アグリカルチャーの18分野でプロフェッショナルに特化したエージェンシー（派遣・紹介）、プロデュース（請負・アウトソーシング）、ライツマネジメント（知的財産）事業を展開。プロフェッショナルの叡智で革新的な事業を無限に創造している。

URL：<https://www.cri.co.jp>（コーポレートサイト）

<https://www.creativevillage.ne.jp/>（クリエイターのための情報サイト「CREATIVE VILLAGE」）

【報道機関からのお問い合わせ】

株式会社クリーク・アンド・リバー社 経営企画部 creek@hq.cri.co.jp

TEL:03-4550-0008 FAX:03-4550-0018 URL:<https://www.cri.co.jp>